

**SOMMES-NOUS
"COMMERCIALEMENT COMPATIBLES" ?**

Dans la perspective d'un accompagnement qui va se prolonger le temps nécessaire à la réalisation de vos objectifs de développement, je vous propose de faire un essai de courte durée.

OFFRE DE TEST D'ACCOMPAGNEMENT COMMERCIAL.

La qualité relationnelle dirigeant/intervenant est un facteur essentiel pour impulser avec succès un changement de dynamique commerciale :

- Étudier le projet du plan d'action commerciale.
- Consensus sur le diagnostic.
- Compatibilité des personnalités.
- Sincérité des échanges et qualité de la communication.
- Faculté de recul nécessaire à l'objectivité...

DE QUOI S'AGIT-IL ?

Il s'agit d'une offre de renfort ponctuel visant à conduire un diagnostic et tester un processus d'amélioration dans le but de valider une collaboration à plus long terme.

POURQUOI EN SITUATION RÉELLE ?

Nos prestations de renfort commercial s'appuient toujours sur une situation réelle de vente. C'est une approche pragmatique visant un retour immédiat qui identifie les points à améliorer, optimise les leviers de négociation et enrichit l'action commerciale d'une méthode de conquête performante.

A QUEL COÛT ?

Notre mode de facturation vous garantit une parfaite visibilité sur le coût de nos prestations.

POUR QUELS AVANTAGES ?

Une offre sans engagement de votre part.
Le meilleur moyen de tester la pertinence et l'efficacité de notre collaboration de façon simple et opérationnelle.

UNE MISSION SUR MESURE

Définie sur mesure, l'offre de test d'accompagnement commercial est adaptée selon vos besoins.

APPELEZ-NOUS !

Contactez Maurice Nass pour convenir d'un rendez-vous :
06 07 18 03 42 - mnass@duchesne-developpement.fr
Une heure de rencontre nous permettra d'évaluer l'opportunité d'une collaboration.