

**RÉUSSIR VOTRE PROJET DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL****DISPOSEZ À TOUT MOMENT D'UN RENFORT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL !**

La réussite de votre projet de développement commercial se joue dans la durée. Cette offre d'accompagnement vous permettra de disposer à tout moment de l'appui dont vous avez besoin.

**DE QUOI S'AGIT-IL ?**

Il s'agit de proposer une offre d'abonnement visant à piloter dans la durée le projet d'action commerciale.

**POUR QUELS PROJETS ?**

1. Aide au dirigeant pour la définition et le contrôle de sa politique commerciale.
2. Suivi et développement d'un portefeuille clients / prospects.
3. Coaching commercial opérationnel de vos commerciaux.
4. Pilotage du programme d'action commerciale validé au cours de l'offre Impulsion.

**POUR QUELLE DURÉE ?**

Pour une durée variable de 1, 2, 3, 4... demi-journées par mois sur site ou en clientèle et disponibilité téléphonique selon les besoins ponctuels.

**POUR QUELS BESOINS ?**

- Un supplément d'expertise afin d'améliorer, d'évaluer et de contrôler l'efficacité de votre politique commerciale.  
Un potentiel commercial immédiatement opérationnel, mais avec une grande souplesse d'emploi.
- Un regard extérieur objectif et constant sur l'évolution de la situation métier et le positionnement commercial.
- Un conseil approfondi disponible, une aide à la décision pour le dirigeant.

**A QUEL COÛT ?**

Une fois déterminé le périmètre et la durée de la prestation, un montant forfaitaire d'abonnement est défini d'un commun accord.  
L'abonnement fait l'objet d'une facturation mensuelle.

**POUR QUELS AVANTAGES ?**

- Disposer à tout moment d'un renfort commercial terrain, d'une expertise stratégique et d'un suivi de vos résultats commerciaux.
- Organiser un programme d'accompagnement avec ou sans calendrier fixe et bénéficier d'un tarif préférentiel.
- Meilleure visibilité pour budgéter.

**UNE MISSION SUR MESURE**

Définie sur mesure, l'offre de test d'accompagnement commercial est adaptée selon vos besoins.

**APPELEZ-NOUS !**

Contactez Maurice Nass pour convenir d'un rendez-vous :

06 07 18 03 42 - [mnass@duchesne-developpement.fr](mailto:mnass@duchesne-developpement.fr)

Une heure de rencontre nous permettra d'évaluer l'opportunité d'une collaboration.